



【福島 章 ふくしま あきら】

元気を出す営業開発コンサルタント、人材開発トレーナー
株式会社ディ・フォース・インターナショナル 代表取締役
株式会社フリー・エージェント・ネットワーク 取締役
ビジネス・キャンプ 認定ナビゲーター、次世代営業研究会 主宰

■経歴

大学卒業後、ユニデン(株)に入社。即戦力として大手メーカー向けの通信機器OEM事業の営業に従事。その後、中国進出では、事業香港・上海首席代表、国内販売では、新商品企画責任者など数々のプロジェクトをチームリーダーとして牽引。1997年にベンチャー企業にヘッドハントされ、営業&マーケティング担当役員として、IT系新規事業の立ち上げに従事。ベンチャーという不安定な経営基盤の中、自立型人材育成の重要性に気づく。2000年に営業開発コンサルタントとして独立後、様々なビジネス立ち上げの営業指導を行う傍ら、プロの人材開発トレーナーとして、ヒューマンスキルを中心にビジネスパーソン能力開発に従事し現在に至る。

■研修分野

新入社員、若手、中堅向け研修トレーニングを中心に、コミュニケーション、リーダーシップ、マインドセットの研修を実施。これまでの指導実績は延べ13000人を超える(2011年12月末)

参加者一人ひとりをリスペクトし、内面に深く届くアプローチには定評があり、参加者満足度は常に高く、「楽しく元気を取り戻した」「熱い気持ちになった」「プロ意識が高まった」などのコメントを多くいただく。

ビジネス・プロフェッショナル養成、チームリーダー養成、営業・マーケティング・コミュニケーション系研修全般、リーダーシップ、ビジネス・コミュニケーション、アントレプレナーシップ、プレゼンテーション、問題解決、交渉・商談力、階層別(内定者、新入社員、中堅社員、管理職)研修、他

○直近の実績事例の紹介(抜粋)

- ・大手電機メーカー:プロフェッショナルマインド養成研修
- ・大手電機メーカー:折衝交渉力向上研修
- ・CVS業界:SV向け個店マーケティング研修
- ・食品メーカー:中堅社員チャレンジキャリア研修
- ・ITコンサル:グローイングアップ研修
- ・卸売業界:ワークアウト型マーケティング研修
- ・卸売業界:プレゼンテーション研修
- ・大手電機メーカー:コミュニケーション力取得セミナー
- ・大手電機メーカー:組織リーダーシップ研修
- ・CVS業界:開発担当センスアップ講座
- ・自動車部品メーカー:ジュニアリーダー研修
- ・サービス業向け:企画力開発研修
- ・卸売業界:中堅社員シリーズ(5ヶ月間)研修
- ・商工会議所の公開講座~営業チームリーダー研修 など多数

■研修・講演実績(敬称略、順不同)

大手流通サービス、大手食品卸、大手商社、大手菓子メーカー、大手鉄鋼メーカー、大手機械設備メーカー、大手情報・通信会社、中堅証券会社、大手信託系システム会社、大手信販会社、大手保険会社、大手造船メーカー、大手電機メーカー、大手住宅メーカー、中堅住宅建材メーカー、大手化学品会社、大手金属製品、中堅自動車部品メーカー、中堅不動産管理会社、大手人材派遣会社、大手独立系システム会社、中堅電気部品メーカー、大手新素材会社、大手旅行会社、大手銀行系システム会社、大手商業施設運営会社、大手飲食サービス、大手ホテル、中堅印刷会社、大手OA機器販売会社、中堅物流会社、中堅非鉄金属商社、大手アパレルメーカー、その他、デザイン学校、シンクタンク、東京を始め各地の商工会議所、商工会連合会など、実績多数。(詳細実績ご希望の方は、個別にお問い合わせください。)

■モットー

「営業に元気なくして、企業に元気なし」

■主要コンサルティングプロジェクト

大手通信会社/営業コーチングプロジェクト コンサルティングリーダー
リサイクル事業大手/起業道場コーチ

中堅企業向けプロモーション強化コンサルティング

大手卸売・小売 アクティブ・ワークアウト型トレーニング

他 研修トレーニング企画など多数